

Afrophilic^{أفريقيا}

الملف التعريفي 2026

أفروفيليك إيجنسي المحدودة

خطوتك الكبرى التالية في توسيع استثماراتك في أفريقيا، ولا سيما في قطاعات الزراعة والطب والثروة الحيوانية.

التأسيس 25 مايو 2025، يوم أفريقيا	01	جوهر أفروفيليك
الممر التجاري مصر ⇌ تنزانيا	02	ركائزنا الأربع
القطاعات الرئيسية الزراعة · الطب البيطري والثروة الحيوانية · الصحة البشرية	03	الهيكل التنظيمي
لغات العمل السواحيلية · العربية · الإنجليزية	04	خدماتنا
	05	صفقات قيد التنفيذ 2026
	06	منتجاتنا
	07	أقسامنا
	08	الحضور الدولي
	09	اعمل معنا

12

دولة

12

قسمًا

6

خدمات رئيسية

4

ركائز استراتيجية

خطوتك الكبرى التالية في توسيع استثماراتك في أفريقيا، ولا سيما في قطاعات الزراعة والطب والثروة الحيوانية.

Afrophilic 

”

أفريقيا لا تفتقر إلى الموارد، ولا تفتقر إلى المواهب.

لقد بلغنا لحظة فاصلة. لم يعد مقبولاً أن تُدار شؤوننا الداخلية بأيدي خارجية، ولا أن نظل معتمدين على أشكال من المساعدات تُكرّس الاتكال بدل الاستقلال، أو على أطر لم تُصمّم يوماً لتعبّر عن حقيقتنا. **لقد حان الوقت لأن تفكر أفريقيا بنفسها، وأن تتخذ قراراتها بنفسها،** وأن تبني مستقبلها بشروطها، وبأيدي أبنائها، وبملكية كاملة لمسارها.

تأسست أفروفيليك في **25 مايو 2025، يوم أفريقيا**، وهو تاريخ اختير عن قصد وإيمان عميق بمستقبل القارة. واستلهاً لرؤية الوحدة والتعاون الأفريقي التي حملتها منظمة الوحدة الأفريقية منذ تأسيسها عام 1963 وواصلها الاتحاد الأفريقي، جاءت أفروفيليك لتسهم في جيل جديد من التنمية الأفريقية العملية القائمة على الأثر.

لم تُؤسّس أفروفيليك بدافع المصلحة العابرة، ولم تنشأ في فراغ؛ بل وُلدت من رحلة وعي حقيقية تشكّلت داخل كلية الدراسات الأفريقية العليا بجامعة القاهرة، في قسم السياسة والاقتصاد، ثم تعمّقت بدبلوم في إدارة الأزمات والصراعات الأفريقية.

لم تكن تلك التجربة الأكاديمية نظرية خالصة، بل كانت مواجهة مباشرة، وصادمة أحياناً، مع أفريقيا كما هي في الحقيقة: قارة الكفاح العميق والصمود اللافئ، قارة التعقيد والتناقض، وقارة الإمكانيات الهائلة غير المستغلّة التي تنتظر من يؤمن بها.

ومن تلك الرحلة وُلدت قناعة لم تتغير: أفريقيا لا تفتقر إلى الموارد، ولا تفتقر إلى المواهب. **ما افتقدته طويلاً هو كيان أفريقي أصيل؛ شركة أفريقية متعددة الجنسيات بحق، لا تكتفي بالوجود على أرض القارة، بل تنغرس فيها بعمق وصدق.** كيان لا يدرس أفريقيا من بعيد ولا يديرها من الخارج، بل يعيش واقعها، ويتحرك بإيقاعها، ويفهم آلامها، ويبني من داخل سياقها. قوة لا تحركها أجندات خارجية، بل يحركها الانتماء، ويصوغها أبناء هذه القارة.

الركيزة الأولى

الأمن الغذائي والصحي

يقع الأمن الغذائي والصحي في صميم العمليات التجارية لأفروفيليك في تنزانيا. وتقوم استراتيجيتنا الاستثمارية على مسارين رئيسيين: **القطاع الزراعي، والقطاع الطبي** بشقيه البيطري والبشري. وفي هذا الإطار، ننتقي ونقدّم إلى السوق التنزانية مجموعة من المنتجات المصرية عالية الجودة، تشمل: **الأسمدة الكيماوية، والآلات الزراعية، والأعلاف الحيوانية، وإضافات الأعلاف، والبريمكس، واللقاحات البيطرية، والأدوية البشرية، والمستلزمات الطبية، ومستحضرات التجميل**. ولا يقتصر هدفنا على توريد المنتجات، بل نلتزم برفع معايير الجودة وضمان توافر المدخلات الأساسية بصورة منتظمة وموثوقة في هذه القطاعات الحيوية. وبالتوازي، نعمل بفاعلية على تيسير **تصدير المنتجات الزراعية التنزانية إلى الأسواق الإقليمية والدولية**، بما يؤسس لتدفق تجاري متوازن ومتبادل المنفعة بين البلدين.

الركيزة الثانية

دعم بناء السلام

من أرسخ الدروس المستفادة من دراسة إدارة الأزمات والصراعات أن **منع عدم الاستقرار أنجع بكثير من معالجته**. فالسلام المستدام لا يتحقق بالتدخل بعد وقوع الأزمة، بل يُزرع بثبات من خلال توفير الظروف التي تتيح للناس العيش بكرامة وأمان وفرص اقتصادية. وعلى هذا الفهم يقوم نهج أفروفيليك في أداء دورها داخل الأسواق التي تخدمها. وعملياً، تنطلق مساهمتنا في بناء السلام من تعزيز القطاعات المرتبطة مباشرة بمعيشة الناس اليومية. وفي تنزانيا، يعني ذلك **ضمان وصول منتظم وموثوق إلى منتجات زراعية وبيطرية وطبية عالية الجودة**، بكميات تلبي احتياجات السوق فعلاً. إذ تستوعب الزراعة والخدمات البيطرية والرعاية الصحية مجتمعةً **أكثر من 70% من القوى العاملة في تنزانيا** بشكل مباشر وغير مباشر، ما يجعلها ركائز أساسية في النسيج الاقتصادي والاجتماعي للبلاد.

من القوى العاملة في تنزانيا تعمل، بشكل مباشر أو غير مباشر، في الزراعة والخدمات البيطرية والرعاية الصحية

70%+

الركيزة الثالثة

تعزيز الحوكمة

الحوكمة الرشيدة هي العمود الفقري لأي مؤسسة يُراد لها الاستمرار. وفي هذه الركيزة، ينصب تركيزنا على **حوكمة الشركات من منظور تجاري وتشغيلي**: عملي، ومنظم، ومرتبطة مباشرة بأداء الأعمال. ونعمل على دعم الشركات العاملة في ممر مصر-تنزانيا لبناء الأسس المؤسسية التي تمكنها من العمل بوضوح وشفافية وقدرة على الصمود على المدى الطويل. ويغطي هذا الدعم البنية الكاملة للممارسات التجارية السليمة: **الهياكل التنظيمية، والإدارة المالية، والامتثال التنظيمي، وإدارة العقود، والتوثيق، وأطر الحد من المخاطر**، بما يضمن أن تكون العمليات فعالة ومحمية جيداً من حالات عدم اليقين الملازمة لبيئات الأعمال العابرة للحدود.

ويقع في قلب هذا النهج التزام حقيقي **بالمسؤولية المجتمعية للشركات (CSR)**. التزام يتجاوز مجرد الامتثال إلى التعزيز الفعلي للحقوق الاقتصادية والاجتماعية والثقافية. فنمو الأعمال ورفاه المجتمع ليسا أولويتين متنافستين؛ وحين تُمارَس الحوكمة بنزاهة وهدف، يعزز كلُّ منهما الآخر.

الركيزة الرابعة

دعم اللغات والعملات المحلية الأفريقية

اللغة ليست مجرد أداة للتواصل؛ إنها البوابة إلى الثقافة والثقة والتواصل الإنساني الحقيقي. ونؤمن إيماناً راسخاً بأن كسر حواجز اللغة ليس مسألة مجاملة أو تيسير فحسب، بل ضرورة استراتيجية وأخلاقية. ولذلك نلتزم بأن تُدار اتصالاتنا ووثائقنا وأنشطتنا التشغيلية وتُدعّم **باللغتين السواحيلية والعربية**، اللغتين الوطنيتين لتنزانيا ومصر على التوالي.

وإلى جانب اللغة، ندرك أن الشراكة الحقيقية مع الأسواق الأفريقية يجب أن تمتد إلى مجال السيادة الاقتصادية. فحيثما كان ذلك عملياً ومجدياً تجارياً، تسعى أفروفيليك إلى اعتماد العملات المحلية، ولا سيما **الشلن التنزاني والجنيه المصري**، في المعاملات الثنائية، إسهاماً في رؤية أوسع لتقرير المصير المالي الأفريقي.

03 الهيكل التنظيمي

تتنظم أفروفيليك في خمسة مستويات إدارية، من الحوكمة العليا وصولاً إلى الأقسام التشغيلية.



ست خدمات متكاملة ترافق الشريك من أول فرصة حتى إتمام الصفقة وتأسيس حضور فعلي على الأرض.

03 الاستشارات الطبية والبيطرية والاستشارات الفنية والإشراف الميداني	02 تسجيل الشركات وتأسيس الفروع والدخول القانوني إلى السوق	01 الوساطة التجارية العابرة للحدود وتيسير الصفقات
06 السياحة العلاجية وتيسير السفر لل علاج	05 الاستشارات وذكاء الأسواق والاستشارات الاستراتيجية	04 استشارات المناقصات والمشتريات ودعم العطاءات المؤسسية

01 الوساطة التجارية العابرة للحدود وتيسير الصفقات

توليد الصفقات

رصد الفرص التجارية وصناعتها بشكل استباقي بما يتوافق مع واقع السوق.

تأهيل الشركاء المحتملين

فحص دقيق للشركاء المحتملين لضمان المصداقية والقدرة والملاءمة الاستراتيجية.

المواءمة التجارية

الربط بين الأطراف المناسبة استنادًا إلى الخبرة القطاعية وتوافق المنتجات والمصلحة المشتركة.

دعم التفاوض

توجيه منهجي في صياغة الصفقة وتحديد المواقف والتفاوض على الشروط.

هيكلة العلاقات

أُطر تتيح للعلاقات التجارية أن تعمل بوضوح واتساق على المدى الطويل.

تيسير المعاملات

دعم التنفيذ العملي للاتفاقيات حتى إتمامها بنجاح.

02 تسجيل الشركات وتأسيس الفروع والدخول القانوني إلى السوق

تأسيس الشركات

دعم متكامل لكامل إجراءات التسجيل في تنزانيا.

تأسيس الفروع ومكاتب التمثيل

هيكلة الحضور المحلي وإضفاء الصفة الرسمية عليه بما يعكس الاحتياجات التشغيلية للشركة الأم.

الامتثال التنظيمي والتراخيص

التعامل مع أطر الترخيص والمتطلبات التنظيمية الخاصة بكل قطاع.

الهيكل القانوني للجهازية التشغيلية

تصميم البنية القانونية التي تمكن الشركة من العمل بكفاءة منذ اليوم الأول.

03 الاستشارات الطبية والبيطرية والاستشارات الفنية والإشراف الميداني

التقييمات الفنية والتشخيص الميداني

تقييمات منهجية للمزارع والمنشآت وبيئات التشغيل.

جلسات الاستشارات البيطرية والطبية

استشارات متخصصة في صحة الحيوان وإنتاجية الثروة الحيوانية وتقديم الرعاية الصحية البشرية.

الإشراف على المزارع والمنشآت

رقابة مستمرة لضمان الالتزام بالمعايير والبروتوكولات ومؤشرات الأداء التشغيلي.

نشر الخبراء والمتخصصين

حشد كفاءات مؤهلة في التخصصات ذات الصلة لدعم عمليات العملاء.

الإشراف على التنفيذ

توجيه التطبيق العملي لبروتوكولات الصحة والإنتاجية.

04 استشارات المناقصات والمشتريات ودعم العطاءات المؤسسية

رصد المناقصات وفرزها

متابعة مستمرة لساحة المشتريات لاكتشاف الفرص ذات الصلة.

تقييم جدوى العطاء

تقييم دقيق لكل فرصة قبل الالتزام بالموارد.

استقطاب الشركاء المحليين وهيكله الشراكات

تحديد جهات محلية موثوقة للمشروعات المشتركة أو الاتحادات (الكونسورتيوم).

دعم استراتيجية العطاء وتموضعه

بناء السرد والإطار الفني اللذين يميّزان العرض المقدم.

التنسيق قبل الترسية والمتابعة بعد التقديم

إدارة التواصل طوال مرحلة التقييم.

05 الاستشارات وذكاء الأسواق والاستشارات الاستراتيجية

تطوير استراتيجيات دخول السوق

خرائط طريق واقعية ومصممة خصيصًا، مبنية على الظروف الراهنة وواقع المنافسة.

تحليل المشهد التنافسي

رسم خريطة اللاعبين الحاليين وتحديد المواضيع التي يملك فيها عرض العميل أقوى فرص التميز.

تحديد قنوات البيع والموزعين

تحديد المسارات الفعالة إلى السوق وشركاء التوزيع المناسبين.

استشارات التسعير والتموضع في السوق

أطر تعكس سلوكيات الشراء المحلية والأهداف التجارية طويلة الأجل.

تفسير اللوائح والمخاطر

تحويل التعقيدات التنظيمية إلى إرشادات واضحة وعملية.

الملخصات التنفيذية وتقارير السوق الاستراتيجية

معلومات موجزة جاهزة لاتخاذ القرار ومصممة للقيادات العليا.

تنسيق مسار العلاج

إدارة رحلة الرعاية كاملةً من الاستشارة الأولى حتى التعافي والمتابعة.

الوصول إلى مقدمي رعاية صحية موثوقين

ربط المرضى بأطباء واستشاريين وأخصائيين خضعوا لتدقيق صارم.

دعم لوجستي متكامل

الإشراف على جميع الوثائق والسفر والإقامة والمتابعة بعد العلاج.

تيسير السفر والمواعيد

تولي جميع الترتيبات العملية المتعلقة بالسفر العلاجي.

شبكة المستشفيات الشريكة

الوصول إلى مستشفيات معتمدة في أنحاء أفريقيا والشرق الأوسط.

05 صفقات قيد التنفيذ 2026

معاملات نشطة تعمل عليها أفروفيليك خلال عام 2026.

الصفقة	المسار	الحجم
1 تصدير اللقاحات البيطرية	مصر ← تنزانيا	مليون جرعة سنوياً
2 تصدير نخالة الأرز	تنزانيا ← الهند	6,000 طن متري شهرياً
3 تصدير سماد فوسفات ثنائي الأمونيوم (DAP)	مصر ← تنزانيا	50,000 طن متري سنوياً
4 استيراد البريمكس	تركيا ← تنزانيا	25 طنًا مترياً شهرياً
5 تصدير ألواح النحاس	تنزانيا ← مصر	100 طن متري شهرياً
6 افتتاح فرع جديد لشركة مصرية	مصر ← تنزانيا	تسجيل واحد خلال 3 أشهر
7 تصدير اليوريا 46% نيتروجين	مصر ← أسواق متعددة	12,500 طن متري شهرياً

مدخلات مصرية نقدّمها إلى السوق التنزانية، ومنتجات تنزانية ننقلها إلى العالم.

الأدوية البشرية والمستلزمات الطبية	المنتجات البيطرية وصحة الحيوان	الآلات الزراعية	الأسمدة الكيماوية
الأدوية البشرية	اللقاحات البيطرية	الجرارات	يوريا 46% نيتروجين
الأجهزة الطبية	الأعلاف الحيوانية		فوسفات ثنائي الأمونيوم (DAP)
المعدات الطبية	إضافات الأعلاف		نترات الأمونيوم الكالسيومية (CAN)
مستحضرات التجميل	البريمكس		الأسمدة المركّبة NPK
	المضادات الحيوية		كبريتات الأمونيوم
			سوبر فوسفات ثلاثي (TSP)
			الكبريت المحبّب

● منتجات تنزانية نيسّر تصديرها

الزنجبيل

الفلفل الأسود

القرنفل

الشاي

البن

الأفوكادو

الكاجو

نخالة الأرز

بذور عبّاد الشمس (لاستخلاص الزيت)

القرفة

الحبهان الأبيض والأخضر

07 أقسامنا

03 الاستشارات البيطرية	02 الاستشارات الزراعية	01 العمليات التجارية
06 الخدمات اللوجستية	05 الشؤون القانونية التنزانية والمصرية	04 الاستشارات الطبية البشرية
09 اللغة السواحيلية	08 الذكاء الاصطناعي (AI)	07 البحث والتطوير (R&D)
12 التدريب وبناء القدرات	11 المسؤولية المجتمعية للشركات (CSR)	10 العلاقات العامة

08 الحضور الدولي

1 أوراسيا روسيا	6 آسيا والشرق الأوسط عُمان أذربيجان أوزبكستان الصين الهند تركيا	5 أفريقيا تنزانيا مصر كينيا جمهورية الكونغو الديمقراطية الجزائر
-----------------------	--	---

اعمل معنا

انضم إلى فريق العمل معنا، أو ابدأ حديثاً حول استثمارك القادم في أفريقيا.

الموقع الإلكتروني

www.afrophilic.com

البريد الإلكتروني

consultation@afrophilic.com

واتساب · تنزانيا

+255 713 027 130

واتساب · مصر

+20 102 629 0450

Afrophilic

من أجل اكتفاء ذاتي أفريقي حقيقي · تأسست في 25 مايو 2025 · يوم أفريقيا